

VERTRIEBSABTEILUNGEN VERZEICHNEN GESCHÄFTSGEWINN DANK gDOC™ FUSION

BRANCHE

Vertrieb

VORAUSSETZUNGEN

Vertriebsabteilungen müssen oft Dokumente wie Kaufverträge, Angebote und Präsentationen erstellen, bearbeiten und überprüfen. Diese scheinbar einfachen Aufgaben nehmen jedoch viel Zeit in Anspruch.

GLOBAL GRAPHICS-PRODUKT

gDoc Fusion

ANWENDUNG

gDoc Fusion ist eine Anwendung, mit der elektronische Dokumente aus mehrformatigen Vorlagen erstellt werden können. Mit der äußerst benutzerfreundlichen Anwendung lassen sich Informationen aus einer Vielzahl von Quellen und Formaten anzeigen und per Drag & Drop zu einer einzigen Ansicht vereinheitlichen, um schnell qualitativ hochwertige PDF-, XPS- oder Microsoft Word-Dokumente für die Freigabe, den Ausdruck und das gemeinsame Arbeiten zu erstellen. Mit dieser intelligenten Alternative können viele Arbeitsstunden bei der Dokumentenverwaltung eingespart werden.

Vertriebsabteilungen stehen unter großem Zeitdruck, wenn sie Anfragen bearbeiten, Angebote erstellen, Vereinbarungen überprüfen und Kundenpräsentationen abhalten, um den Vertriebszielsetzungen nachzukommen. Dabei wird viel mit Dokumenten und Informationen gearbeitet, deren effektive Verwaltung für die Produktivität äußerst wichtig ist. Hier kommt gDoc Fusion ins Spiel. Mithilfe von gDoc Fusion können Mitarbeiter der Vertriebsabteilung ganz einfach Dokumente zusammenführen, diese schnell bearbeiten und die endgültige Dokumentversion in der Leseansicht überprüfen.

Thomas, Vertriebsleiter



Thomas ist als Vertriebsleiter in einem Technologieunternehmen dafür verantwortlich, neue Unternehmenskunden zu werben. Wenn er nicht im Außendienst tätig ist und sich mit Kunden trifft, setzt er Angebote und Vereinbarungen auf oder bereitet Präsentationen vor. Dabei hat er täglich mit zahlreichen Dokumenten im Word-Format, PDF-Dateien, Excel-Tabellen und PowerPoint-Präsentationen zu tun. Und mit gDoc Fusion lässt sich der Prozess der Angebots- und Präsentationserstellung merklich straffen.

Vertriebsangebote zeitsparend erstellen

Thomas muss regelmäßig mit Angeboten auf diverse Anfragen reagieren, wofür er Informationen in verschiedenen Quellen durchsehen muss, darunter Unternehmensdaten, Datenblätter zum Produkt, Preislisten und Vertragsinformationen. Das Zusammenfassen der einzelnen Informationen in einem Dokument, das dem Kunden vorgelegt wird, gestaltete sich zeit- und arbeitsaufwändig.

Dank der benutzerfreundlichen Drag & Drop-Funktion können mehrere Dokumente in einem Fenster angezeigt werden, ohne dass dafür

im Voraus eine Konvertierung in PDF erforderlich ist. Das Zusammenführen der Seiten aus verschiedenen Dokumenten in einem Hauptdokument lässt sich mit Drag & Drop ähnlich simpel vornehmen. In nur wenigen Minuten kann Thomas überzeugende, individuell auf den Kunden zugeschnittene Dokumente erstellen, die strukturiert und formatiert sind.

Änderungen an Kaufverträgen vornehmen

Die Kaufverträge der Firma von Thomas durchlaufen einen Prüfzyklus, in dem die Dokumente dem Management vorgelegt werden, bevor sie mit Änderungen versehen an externe Anwaltskanzleien geschickt werden, die sie abschließend durchsehen. Dank gDoc Fusion kann Thomas den Dokumenten, die an Kollegen oder Dritte weitergeben werden, Notizen hinzufügen. Diese und andere Änderungen lassen sich ganz einfach über die kontextabhängige Bearbeitungsleiste vornehmen. Oder er entfernt ganze Abschnitte, um sicherzustellen, dass vertrauliche Informationen nicht an Dritte preisgegeben werden.

Angebote überprüfen

Da die von Thomas zusammengestellten Vertriebsangebote oft umfangreiche Dokumente von mindestens 30 Seiten sind, ist die Suche nach relevanten Informationen meist langwierig und der Ausdruck des gesamten Schriftstücks kostspielig. Mit der Leseansicht von gDoc Fusion kann er schnell durch die Dokumente blättern und die gewünschten Informationen auswählen, nachdem er die entsprechenden Seiten gefunden hat.

Präsentationserstellung

Thomas ist in der Lage, mit gDoc Fusion schnell und einfach kundenorientierte Präsentationen zusammenzustellen. In der Dokumentenansicht lassen sich gleichzeitig mehrere Präsentationen öffnen und zu einer neuen Präsentation kombinieren, ohne dass das ursprüngliche Format verloren geht. Über F7 wird jede Folie im Vollbildmodus angezeigt, was Thomas gerade bei kurzfristigen Kundenpräsentationen gelegen kommt.

Fazit

Für Vertriebsleiter ist es heutzutage äußerst wichtig, Kaufverträge und Dokumentationen schnell und unkompliziert erstellen zu können. Je weniger Zeit auf das Schreiben und Bearbeiten von Dokumenten verwendet wird, desto mehr Zeit bleibt für den erfolgreichen Geschäftsabschluss. gDoc Fusion bietet Thomas die Möglichkeit, schnell hochwertige, wettbewerbsfähige Angebote zu unterbreiten, was zu einer erhöhten Gewinnrate und somit gesteigerter Einnahme führt. □

Dezember 2009



Global Graphics Software Inc.

31 Nagog Park, Suite 315, Acton
MA 01720, USA
Tel: +1-978-849-0011
Fax: +1-978-849-0012

Global Graphics Software Ltd

2nd Floor, Building 2030
Cambourne Business Park
Cambourne, Cambridge
CB23 6DW UK
Tel: +44 (0)1954 283100
Fax: +44 (0)1954 283101

Global Graphics KK

Level 14, Hibiya Central Building
1-2-9 Nishi-Shimbashi, Minato-ku
Tokyo 105-0003, Japan
Tel: +81-3-5532-7340
Fax: +81-3-5532-7373

www.globalgraphics.com/gDoc